



来られる担当者 東様

対象学生：26卒

業界：生命保険

本社所在地：東京都新宿区西新宿2-1-1 新宿三井ビル

## 企業アピールポイント

### 「がんに苦しむ人々を経済的苦難から救いたい」

という想いで1974年11月に米国生命保険会社の支店として日本初となるがん保険とともに創業しました。

「保険の仕事」と聞くと、お客様に直接保険の販売を行う直接営業型(BtoC)の営業手法をイメージされるかもしれませんが。

しかし、私たちは保険代理店に販売を委託する間接営業型(BtoB)の営業手法を行っています。

保険代理店に多角的なアプローチで様々な側面からサポートし、**マーケットの分析や、効率的・効果的な販売方法の企画、資料作成**など多岐にわたる支援を行います。

また、アフラックでは、様々なジョブ（約550の部署）に挑戦でき、体的にキャリア形成できる環境があります。

ご興味ございましたら、ぜひ座談会にご参加ください！

・アフラックの、「新たな価値の創造に向けた強い姿勢」と「ブランドプロミス「生きる」を創る。」に共感し、2019年に入社

・代理店営業を約3年間経験し、人財戦略部に異動

・テクノロジーを活用した採用業務を中心に担当。現在は各部門の「ビジネスパートナー」として部門戦略実現に向けた人財の面でのコンサルティングを行っている。

開催日時

7月19日（金）

10:00-15:00



申込リンク